BTS NDRC - Prestashop



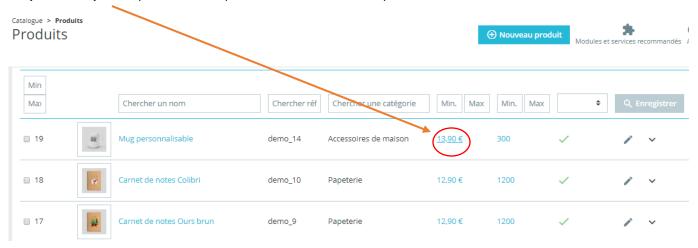
Réductions



ETAPE 1- Paramétrer la promotion d'un produit- Ajouter un prix spécifique

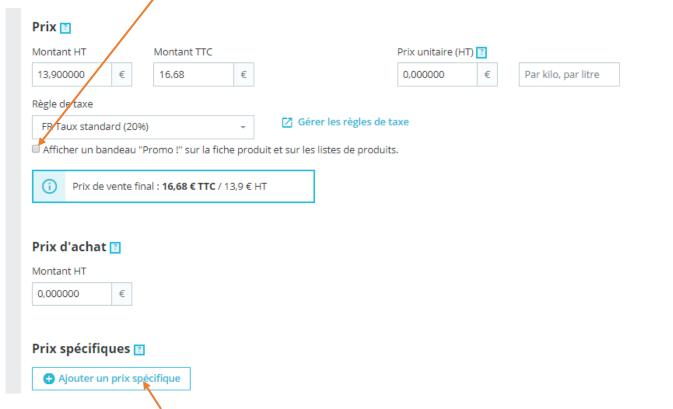
Allez sur le catalogue produit

Cliquez sur le prix du produit sur lequel vous désirez faire une promotion

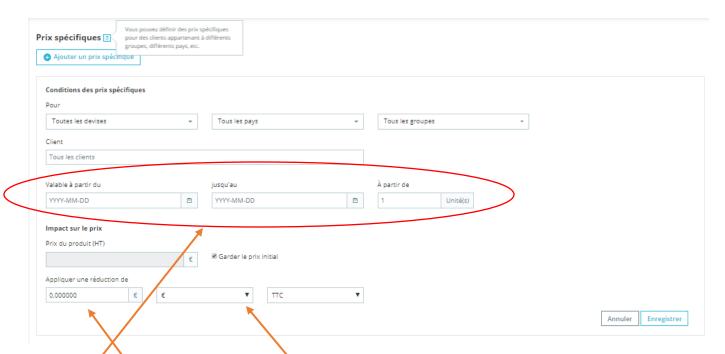


Vous apparaissez dans l'onglet « prix » du produit

Cochez « Afficher un bandeau promo »



Cliquez sur « ajouter un prix spécifique »



Notez les **dates de début et de fin de la promo**, ainsi que le nombre d'unités d'achat à partir de laquelle elle est valable

Précisez le montant de la réduction et si c'est en % ou en euros

Enregistrez deux fois



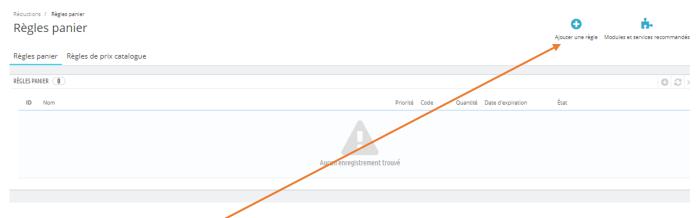
ETAPE 2- Gérer les promotions : codes promo

Cliquez sur « Catalogue », puis « Réductions »



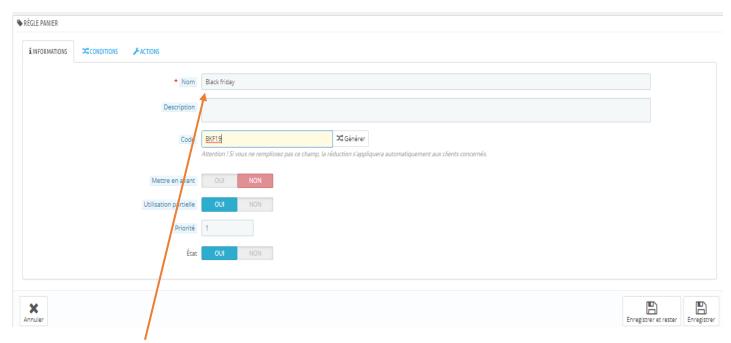
VOUS ARRIVEZ SUR LA PAGE « RÈGLES PANIER »

Elle vous permet de gérer les codes promotionnels non liés à un retour d'article ou un remboursement.



Cliquez sur « Ajouter une règle »

- Onglet « Information »



Nom-Nommez la promotion (Nom qui sera affiché pour le public. Ex : black Friday)

La description ne sera pas publique. Elle est interne à l'entreprise

Le code Choisissez un code personnalisé pour votre réduction (ex: BKF19) ou générez un code aléatoire. Si vous choisissez de mettre un code, celui-ci s'applique uniquement aux personnes qui rentrent le code. Sans code, la règle s'applique à tous les clients.

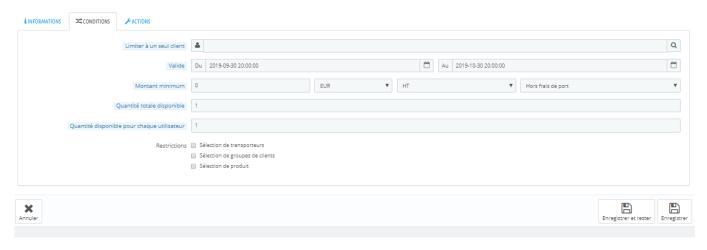
Mettre en avant. S'il est activé, Indique au client qu'un bon d'achat est disponible

Utilisation partielle. S'il est activé, le bon peut être utilisé en plusieurs fois. S'il est désactivé, le bon ne pourra être utilisé qu'une seule fois même si son montant n'est pas entièrement utilisé.

Priorité. Les bons multiples pour un même client sont utilisés par ordre alphabétique. En attribuant une valeur à un bon, vous pouvez modifier cet ordre (en commençant à 1, le chiffre le plus faible est prioritaire).

État. Désactivez ou activez un bon

Onglet « Conditions »



Vous pouvez limiter le bon à un seul client

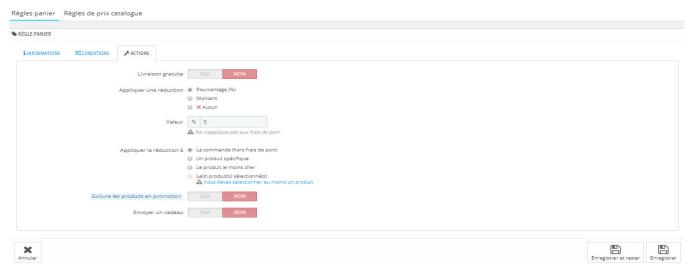
Possibilité de définir un montant minimum de commande qui conditionne la réduction

Quantité totale disponible. Nombre de bons disponibles.

Quantité disponible par utilisateur. Nombre de fois où l'acheteur peut utiliser le même bon.

Restriction:

- Sélection de transporteurs. Conditionne la validité du bon au choix du transporteur.
- Sélection de groupes de clients. Créer des réductions qui ne s'appliquent qu'à un groupe de clients.
- Sélection de produit. Permet de créer des bons pour des commandes contenant des produits spécifiques.
- Onglet « Actions »



Livraison gratuite. Permet d'offrir les frais de port aux visiteurs éligibles **Appliquer une réduction** :

- Pourcentage (%). Diminue le prix total de la commande grâce à un pourcentage.
- Montant. Diminue le prix total de la commande selon un montant.
- Aucune. La règle n'applique aucune réduction sur la commande.

Appliquer une réduction à :

- La commande (hors frais de port). La réduction est appliquée à toute la commande.
- Un produit spécifique. Cherchez dans le champ le produit auquel sera appliquée la réduction.
- Le produit le moins cher. Disponible uniquement pour la réduction en pourcentage.
- Le(s) produit(s) sélectionné(s). Disponible uniquement pour la réduction en pourcentage.

Exclure les produits en promotion. La réduction ne s'applique pas aux produits qui ont déjà un prix réduit.

Envoyer un cadeau. Choisir d'envoyer un produit cadeau (cherchez-le dans le champ) au lieu de proposer une réduction

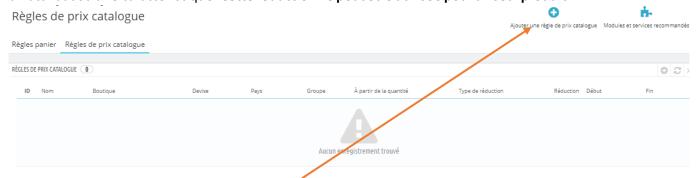
« Enregistrez »

Le bon apparaîtra dans la page "Règles paniers" du menu "Promotions". Vous pouvez l'effacer ou le modifier quand vous le souhaitez.

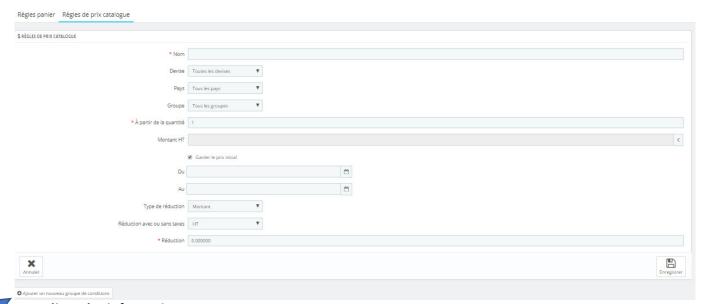
RÈGLES DE PRIX CATALOGUE

Si vous voulez aider à déstocker un groupe de produits qui a du mal à se vendre, le mieux est de lui appliquer une réduction.

Ces règles de prix s'appliquent à un ensemble de produits défini selon une catégorie, une marque, un fournisseur, un attribut ou une caractéristique. **Cette réduction ne peut être utilisée pour un seul produit**.



Cliquez sur « Ajouter une règle de prix catalogue »



Remplissez les informations:

Nom. Nom visible par le visiteur.

Devise. Seulement pour certaines monnaies.

Pays. Seulement pour certains pays.

Groupe. Seulement pour un groupe donné.

À partir de la quantité. Seulement pour une quantité minimum.

Montant HT. Définit le nouveau prix du ou des produits, modifie le prix initial.

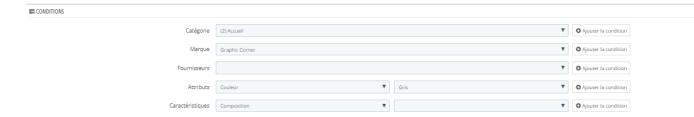
Du et Au. Délimite une période dans le temps.

Type de réduction. La réduction peut soit être un montant précis, soit un pourcentage du montant total de la commande.

Réduction avec ou sans taxes. Est-ce que les taxes sont prises en compte dans la réduction.

Réduction. La valeur de la réduction (un montant ou un pourcentage, tel que définit plus haut).

Cliquez ensuite sur « ajouter un nouveau groupe de conditions » :



Cela vous permet de désigner la catégorie et marque éventuellement les attributs ou caractéristiques produits qui conditionnent la réduction auxquelles va s'appliquer la réduction

Configurez des groupes de conditions et cliquez sur « ajoutez la condition »

Observez bien les mentions « ET » et « OU », il faut que toutes les conditions soient valides pour que la réduction s'applique, en revanche si un seul groupe de conditions est valide la réduction s'applique.